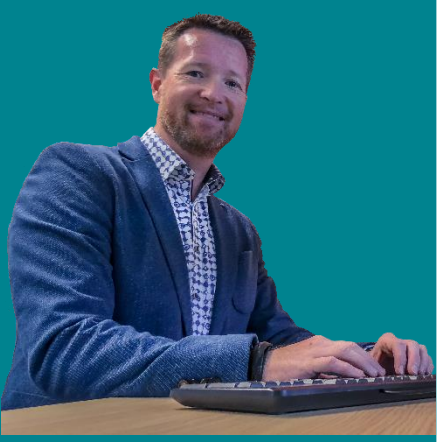


PERSONALIA

Naam
Bastiaan ter Weel

Adres
Werfstraat 66
2021 BP HAARLEM

Telefoonnummer
+31 6 44722183

E-mailadres
mail@bastiaanterweel.nl

Geboortedatum
1 juni 1975 (Purmerend)

LinkedIn
bastiaanterweel

Website
www.bastiaanterweel.nl

INTERESSES

- Reizen
- Korfbal / Fitness / Hardlopen
- Theater / Film
- Websites ontwikkelen
- Motorrijden

TALEN

Nederlands	★★★★★
Engels	★★★★

VAARDIGHEDEN

Vakkennis
Product-, Project- en Marketing management
Off- en online Marketing

Branches
Technologie / Automatisering
Document Management
Recreatie / Reizen
Media / Uitgeverij

Vakcursussen
Projectmanagement (Scrum)
Leadership Development

BASTIAAN TER WEEL

Ik ben een creatieve professional met een ondernemende, flexibele en positieve instelling. Strategisch (oorzaak-gevolg) denker en ik werk zeer gestructureerd en georganiseerd. Heb een vastberaden karakter, maar ken een uitstekende teamgeest en heb een groot doorzettingsvermogen. Ik excelleer in gedreven teams en ben graag sparringpartner om met de business mee te denken.

WERKERVARING

aug 2018 – heden — **Marketing Manager Netherlands**
Quadient (vh. Neopost) Benelux – Almere en Zaventem
- Marketingbeleid Quadient Nederland opstellen en uitvoeren
- Leadgeneratie Nederland
- Productmanagement van Document Management Solutions
- Product lanceringen en product lifecycle management
- Analyse Sales performance en optimalisatie Return on Sales

feb 2013 – aug 2018 — **Product Manager Software Benelux**
Quadient (vh.Neopost) Benelux – Almere, Zaventem, Luxemburg
- Productmanagement van software oplossingen
- Product lanceringen en product lifecycle management
- Leadgeneratie, leadmanagement en ondersteuning sales
- Definiëren en coördineren van product markt combinaties

nov 2010 – feb 2012 — **Business Unit Manager Content**
TSi Solutions bv – Purmerend en Enschede
- Aansturen Business Unit, direct 4 FTE, totale afdeling 15 FTE
- Productmanagement: SAAS product, web-service, platform
- Aangaan en onderhouden relatie met strategische partners
- Opstellen dashboard en jaarplannen, sturen op targets
- Product owner scrumteam, aansturen internetprojecten

apr 2006 – nov 2010 — **Manager field- en deskresearch Toeristiek**
TSi Solutions bv – Purmerend

jan 2002 – apr 2006 — **Marketing coordinator weekblad Elsevier**
Reed Business bv – Amsterdam

jun 1998 – jan 2002 — **Marketing assistent Toeristiek**
Elsevier bedrijfsinformatie bv – Purmerend

1989 - 1997 — **Diverse bijbanen**

OPLEIDINGEN

2010 – 2013 — **Master of Business Administration - MBA**
NCOI

1994 – 1998 — **Commerciële Economie - HEAO**
Hogeschool Alkmaar

1992 – 1994 — **Commerciële Economie - MEAO**
Economisch College Zaandam

1992 – 1994 — **MMO-C Toerisme**
Economisch College Zaandam

1987 – 1992 — **HAVO**
Ignatius College Purmerend

OVERIGE ERVARING

feb 2018 – heden — **Penningmeester**
VVE De Pionier – Haarlem

okt 2012 – heden — **Lid Commissie van Beroep en scheidsrechtersbegeleider**
KNKV – Zeist

jul 2016 – juli 2019 — **Bestuurslid (3 jaar)**
Stichting Spurd – Purmerend

jun 2006 – jun 2017 — **Penningmeester (11 jaar)**
VVE Schoolstraat – Middenbeemster

jan 2008 – dec 2010 — **OR-lid (3 jaar)**
Ondernemingsraad TSi Solutions – Purmerend

jun 1995 – okt 2008 — **Secretaris (10 jaar) en Voorzitter (4 jaar)**
Korfbalvereniging B.E.P. – Purmerend

MARKETING MANAGER NETHERLANDS

aug 2018 – heden

Quadient (vh. Neopost) Benelux – Almere en Zaventem

- Marketingbeleid Quadient Nederland opstellen en uitvoeren
- Lead generatie Nederland
- Productmanagement van Document Management Solutions
- Product lanceringen en product lifecycle management
- Analyse Sales performance en optimalisatie Return on Sales

Bijzonderheden

Quadient Benelux is binnen de wereldwijde organisatie één van de eerste en meest succesvolle marketingteams voor het lanceren en uitvoeren van marketingcampagnes op het gebied van solution selling. De kennis en ervaring wordt vanuit Nederland verspreid binnen de rest van Europa. Met name op het gebied van Output Management Systemen, welke ontwikkeld zijn door de zusterorganisatie en marktleider Quadient, wordt de aanpak geprezen en gekopieerd. Als initiator heb ik in diverse Europese landen onze Benelux aanpak gepresenteerd.

PRODUCT MANAGER BENELUX

feb 2013 – aug 2018

Quadient Benelux – Almere, Zaventem, Luxemburg

- Productmanagement van software oplossingen
- Product lanceringen en product lifecycle management
- Leadgeneratie, leadmanagement en ondersteuning sales
- Definiëren en coördineren van product markt combinaties

Bijzonderheden

Mijn kennis, kunde en enthousiasme helpt de Quadient Benelux organisatie de transitie te maken naar een solutions seller voor document verwerking. Succesvolle invoering van het sales enablement project Showpad en goed voorbereide productlanceringen zorgde ervoor dat ik in 2015 tot “The Champions Club” van Quadient behoorde. Daarnaast diverse evenementen georganiseerd. De Discovery Days is het grootste voorbeeld waarbij 130 klanten kennis maken met oplossingen van Nederland.

BUSINESS UNIT MANAGER CONTENT

nov 2010 – feb 2012

TSi Solutions bv – Purmerend en Enschede

- Aansturen Business Unit, direct 4 FTE, totale afdeling 15 FTE
- Productmanagement: SAAS product, web-service, platform
- Aangaan en onderhouden relatie met strategische partners
- Opstellen dashboard en jaarplannen, sturen op targets
- Product owner scrumteam, aansturen internetprojecten

Bijzonderheden

Door de afstand tussen de locaties, alsmede de verschillen van de medewerkers (geslacht, specialisaties en sociale & culture achtergronden) heb ik me als enige Business Unit Manager vanuit Purmerend opgesteld als bruggenbouwer tussen de culturen. Daardoor heb ik automatiseringsprojecten geleid, verbetertrajecten opgepakt en o.a. de TSi Academie opgericht om kennis en ervaring te delen. Tevens was ik sparringpartner van de CEO op strategisch gebied.

MANAGER FIELD- & DESKRESEARCH

apr 2006 – nov 2010

TSi Solutions bv – Purmerend en Enschede

- Eindverantwoordelijk voor proces onderzoek tot publicatie
- Optimaliseren processen
- Direct leiding geven 6 areamanagers, totale afdeling 35fte
- Opstellen jaarplan, inclusief budget en bemanning
- Ondersteuning bieden aan accountmanagers

Bijzonderheden

Toeristiek (nu Qenty) is benaderd door de branchevereniging ANVR of zij op de vakantiebestemmingen onderzoek wilt verrichten naar duurzaamheid. Voor dit project heb ik een financiele analyse gemaakt, intensief overleg gepleegd en na 1,5 jaar succesvol gestart. Medio 2009 een grote reorganisatie doorgevoerd, met een minimale afname van de productiviteit.

QUADIENT

Quadient (vh. Neopost) baseert zich voortdurend op de laatste technologieën om bedrijven de beste oplossingen op de markt te kunnen bieden op het vlak van documentbeheer en klant-communicatie. Quadient is de historische marktleider van de postverwerking in Europa. Vandaag beantwoorden de oplossingen van Quadient meer dan ooit aan de behoeften van personalisatie van documenten en de eisen van omni channel-communicatie. Het is de partner voor het beheer van klantcommunicatie van bedrijven.

INFORMATIE

Referenties

Jurgen van Hamme
VP BPA FRA/BNL
Paul Frenk
Sales Director Netherlands
Thanassis Thomopoulos
Marketing Director

Contactgegevens zijn opvraagbaar.

TSi Solutions

TSi Solutions (nu Qenner) is marktleider op het gebied van internet technologieën en het automatiseren van werkprocessen voor de reisbranche. TSi Solutions biedt niet alleen een aantal technische producten, maar is een toonaangevende partij als het gaat om content voor de reisbranche.

INFORMATIE

Referenties

Carla van den Berg
Algemeen Directeur
Anne Marten Naessens
Salesmanager

Contactgegevens zijn opvraagbaar.